



**Programa de Fortalecimiento de Instituciones de Formación Profesional**  
Llamado a organizaciones – Gestión Comercial  
Mayo/24

# Programa de Fortalecimiento de Instituciones de Formación Profesional

## Breve descripción del programa

### Fortalecimiento

- Sensibilización
- Capacitación
- AT
- Acreditación



## Breve descripción del programa

### Objetivos del programa

Nivel	Enunciado
<b>Objetivo General</b>	OG - Contribuir a mejorar la oferta de formación profesional no formal en Uruguay.
<b>Objetivo Específico</b>	OE1 - Promover y brindar elementos para la mejora de la gestión educativa de las ECAs, incorporando los medios tecnológicos disponibles y promoviendo su acreditación.
<b>Objetivo Específico</b>	OE2 - Establecer un programa de formación permanente de los docentes, para fortalecer sus competencias, en especial apoyarlos en la adquisición de competencias necesarias para acompañar la transformación digital de la formación profesional.
<b>Objetivo Específico</b>	OE3 - Ofrecer programas de desarrollo empresarial a las ECAs, poniendo el foco en su sustentabilidad económica, social y ambiental, así como la internacionalización de la oferta de las ECAs uruguayas.
<b>Objetivo Específico</b>	OE4 - Brindar herramientas y estimular la mejor vinculación de las ECAs con el sistema productivo y el mercado laboral.



# Breve descripción del programa

Trayectorias

OE 1

## Trayectoria 1

Fortalecimiento Gestión Educativa (Digitalización)

- Sensibilización y diagnóstico
- Plan Transformación Digital
- Asistencia Técnica

## Trayectoria 2

Fortalecimiento Gestión Educativa (Metodología, Currícula, Diseño y Evaluación)

- Sensibilización y diagnóstico
- Capacitación
- Asistencia Técnica



## Breve descripción del programa

Trayectorias

OE 3

### Trayectoria 3

Fortalecimiento Desarrollo Empresarial (Opción Administración y Finanzas)

- Capacitación
- Asistencia Técnica

### Trayectoria 4

Fortalecimiento Desarrollo Empresarial (Opción Comercial)

- Sensibilización y diagnóstico
- Capacitación
- Asistencia Técnica

### Trayectoria 5

Fortalecimiento Desarrollo Empresarial (Opción Desarrollo Sostenible)

- Sensibilización y diagnóstico
- Asistencia Técnica



## Breve descripción del programa

Trayectorias

OE 4

### Trayectoria 6

Fortalecimiento Vínculo  
Empresas y Mercado Laboral

- Sensibilización



## Breve descripción del programa

Trayectorias

OE 2

### Trayectoria 7

Formación Docente (Opción Actualización y Herramientas Didácticas)

- Capacitación

### Trayectoria 8

Formación Docente (Opción Educación Virtual)

- Capacitación

### Trayectoria 9

Formación Docente (Opción Ejes Transversales)

- Capacitación





Llamado publicado  
Gestión Comercial

Llamado publicado

**Publicado: 16/05/2024 → Plazo: 09/06/2024 - 23:59**

★ Gestión Comercial



Llamado publicado

Objetivo Específico c)

Llamado  
SC-CP-08-2024

Gestión Comercial

Trayectoria 4



## Gestión Comercial



OG

Diseño e implementación:

Actividades sensibilización y autodiagnóstico con Instituciones de Formación Profesional

OE  
1

- Sensibilización e intercambio → Gestión Comercial
- Propiciar autodiagnóstico primario → gestión comercial → posibilidades seguir avanzando Trayectoria 4
- Comunidad de aprendizaje

OE  
2

Sistematización:

- Proceso de las instituciones en las actividades
- Perspectiva de las instituciones → gestión comercial
- Estado de situación y oportunidades de mejora detectadas



Gestión Comercial

Lineamientos  
de  
ejecución

3 grupos paralelos.

Grupo semi-presencial1:  
Montevideo + virtual

Grupo semi-presencial 2:  
Interior + virtual

Grupo virtual:  
Virtual

A diseñar:

Estrategia → Actividades  
colectivas y participativas

Metodología → Intercambio  
y participación

Metodología →  
Autodiagnóstico

Materiales y entregables



Gestión Comercial

Propuesta  
técnica para  
postular

- Propuesta Económica
- Propuesta Técnica
  - Antecedentes de la organización
  - Equipo de trabajo
  - Propuesta
    - Plan de trabajo
    - Descripción formato actividades
    - Metodología sensibilización y participación
    - Metodología para propiciar autodiagnóstico
    - Metodología para conformar comunidad de aprendizaje y posterior continuidad
    - Descripción materiales y entregables
    - Descripción documento sistematización
    - Descripción hoja de ruta y plan de acciones sugeridas para la continuidad de la comunidad de aprendizaje



Gestión Comercial

## Evaluación de las postulaciones

80% propuesta técnica

20% propuesta económica

Criterio	Detalle ítem a evaluar	Puntaje máximo
Antecedentes de la organización -15 puntos-	Experiencia de la organización en el objeto del TDR	15
Formación del equipo de trabajo -20 puntos-	Formación relevante en el área de conocimiento específica	12
	Formación complementaria que aporte al desarrollo de la propuesta	8
Experiencia del equipo -30 puntos-	Experiencia en el área de conocimiento específica	15
	Experiencia que aporte al desarrollo de la propuesta (en particular en la realización de actividades similares a las indicadas en TDR)	15
Propuesta técnica -35 puntos-	Comprensión del objeto del TDR y solidez metodológica de la propuesta técnica	35
Total		100

★ Consultas: [servicios@inefop.org.uy](mailto:servicios@inefop.org.uy) - Hasta 2 días hábiles previos al cierre

★ Ofertas: [servicios@inefop.org.uy](mailto:servicios@inefop.org.uy) – Hasta domingo 09/06 a las 23:59  
(considerar asunto en el correo, según llamado al que se postula)





Gracias

